

MIKAEL THOMAS

CONSULTANT DIGITAL - E-COMMERCE

Un leader proactif avec plus de 10 ans d'expériences en e-commerce et en gestion d'entreprise. Capable de travailler en complète autonomie afin de diriger, motiver et coordonner pour amener une équipe vers le succès.

EXPERIENCE

FONDATEUR - PRÉSIDENT

2011 - 2022 | SOSav.fr / Macmaniack.com / Bieres.com

- Passage de 0 à 9 000 commandes mensuel en 4 ans
- Gestion RH : Management d'une équipe jusque 25 personnes.
- Management financier : Création de business plan, suivi P&L, suivi de trésorerie
- Acquisition de trafic : Optimisation du SEO, SEA, SEM
- Logistique : Création, optimisation de 3 entrepôts logistiques. Jusque 8000 références gérées.
- Supply Chain : Achats en Chine, Hong-Kong, Singapour et USA. Optimisation des coûts produits, des coûts de transports et du contrôle qualité.
- Levée de fonds : 2 levées de fonds réussies auprès de fonds d'investissement. Pitch, présentation en comex, création de business plan...
- Gestion de la croissance : Mise en place de process rapidement pour soutenir une croissance à 3 chiffres.
- Business International : Création d'une filiale au UK. Création de la structure, recrutement de l'équipe, création / organisation des bureaux Londoniens. Installation à Londres à mi-temps le temps du lancement de l'activité.
- Gestion de crise : mise en place de plan de redressement (réduction des coûts, optimisation des marges...), de plan de licenciements.
- Nombreux passage TV / Radio (TF1, France 2 /3, M6 Capital, RMC, RTL, France Info...)
- Participation à l'élaboration de l'indice de réparabilité avec le Ministère de la Transition écologique
- M&A : Gestion du rachat de MacManiack.com, concurrent belge de SOSav.fr. Négociation, Intégration de la marque au sein de SOSav, intégration des produits, conduite du changement.

DIRECTEUR POLE ACQUISITION DE TRAFFIC

2009 - 2011 | Anode & Cathode

Création d'un pôle acquisition de trafic (SEO / SEA / SEM) "from scratch" au sein de l'agence spécialisée en création de site internet.

- Recrutement et gestion d'une équipe de 4 personnes
- 0 à 300k€ de CA en 1 an
- Mise en place de la politique commerciale

MAÎTRE DE CONFÉRENCE

2009 | IUT Bordeaux IV

Major de la promo 2008 en licence e-commerce. L'IUT de Bordeaux IV m'a confié l'enseignement du référencement naturel (SEO) à la promo 2009 de la licence e-commerce.

RESPONSABLE RÉFÉRENCEMENT NATUREL

2008 - 2009 | Sartepenso

Responsable du référencement naturel (SEO) de sites du groupe Internext en agence : La Tribune, 01Net, RMC, 01Men...

CONTACT

-  07 56 91 54 70
-  mikael.thomas@gmail.com
-  Marne-la-vallée, Ile-de-France

SKILLS

- Management d'équipe
- Optimisation logistique
- Création et respect de P&L
- Growth Hacking
- Communication
- Référencement naturel (SEO)
- Management de projet
- Conduite du changement
- Gestion de crise

FORMATION

- ESCP Paris (2013)
Blue Factory ESCP Europe
- Université Bordeaux IV (2008)
Licence e-commerce
- Université Paris XIII (2006-2007)
DUT Gestion des entreprises

AUTRES

TOEIC : 830

RESPONSABLE JURIDIQUE
D'UNE CO-PROPRIÉTÉ DE
601 LOTS

MIKAEL THOMAS

DIGITAL & E-COMMERCE CONSULTANT

A proactive leader that provides more than 10 years in e-commerce businesses and company management. Able to work in complete autonomy to lead, motivate and coordinate individuals within a team to successfully deliver results.

EXPERIENCE

COMPANY DIRECTOR - FOUNDER

2011 - 2022 | SOSav.fr / Macmaniack.com / Bieres.com

- Developed and implemented a business generating 9000 orders in 5 years.
- HR Management : Responsible for a team of 25 people.
- Finances : Establishment of Business plan, P&L followed, Cash plan.
- Traffic acquisition : SEO, SEA and SEM optimisations.
- Logistic : Establishment and optimisation of 3 warehouses. More than 8 000 references managed.
- Supply Chain : Sourcing and buying in China, Hong-Kong, Singapore and USA. Cost product and shipment cost optimisation, and quality control management.
- Funds Raising : I succeed 2 funds raising from private investments funds. Pitch, Business plans, Board of director's presentations...
- Growth : SOP creation and implementation to support a fast 3-digit growth.
- International business : Creation and management of a UK subsidiary. Creation of the legal structure, team recruitment, organisation of the London office.
- Crisis Management : Organisation and management of a recovery plan (cost reduction, optimisation of margins, layoffs plan).
- PR : Went on a lot of TV / Radio Show (TF1, France 2 /3, M6 Capital, RMC, RTL, France Info...).
- Lobbying : Involved with the French Ministry of Ecological Transition of the reparability index law ("Indice de réparabilité - Loi anti-gaspillage").
- M&A : Acquisition of the Belgian competitor, "MacManiack.com". Negotiation, Brand integration within SOSav, products integration.

TRAFFIC ACQUISITION BUSINESS UNIT DIRECTOR

2009 - 2011 | Anode & Cathode

Creation of a traffic acquisition business unit (SEO / SEA / SEM) from scratch within an agency specialised in website creation.

- Recruitment, training and management for a team of 4 people.
- Developed and implemented a business turnover of 300K€ in 1 year.
- Creation of the commercial policy.

LECTURER

2008 - 2009 | IUT Bordeaux IV




Major of the 2008 class "licence e-commerce". The IUT of Bordeaux IV entrusted me to teach the Search Engine Optimisation for the 2009 class of the "licence e-commerce".

SEO MANAGER

2008 - 2009 | Sartepenso

Leading as the SEO subject matter expert on all optimisation topics of Internext Group websites in an agency: La Tribune, 01Net, RMC, 01Men ...

CONTACT

-  +33 7 56 91 54 70
-  mikael.thomas@gmail.com
-  Marne-la-vallée, Ile-de-France,

SKILLS

- Team management
- Logistics Optimisation
- P&L's creation & achievement
- Growth Hacking
- Marketing
- Search Engine Optimisation
- Project Management
- Change management
- Crisis Management

FORMATION

- ESCP Paris (2013)
Blue Factory ESCP Europe
- Université Bordeaux IV (2008)
Licence e-commerce
- Université Paris XIII (2006-2007)
DUT Business management

OTHERS

TOEIC : 830

LEGAL MANAGER OF A 601
HOUSES JOINT OWNERSHIP